

## Kelag: Key Account Manager Telekom (m/w)

Der KELAG-Konzern ist einer der führenden Energie-Dienstleister Österreichs. Die Konzernunternehmen sind in den Geschäftsfeldern Strom, Erdgas und Wärme österreichweit und international tätig. Ab 1.1.2018 suchen wir mit **Dienstort Klagenfurt** einen

### **Key Account Manager Telekom (m/w)**

#### **Ihre Aufgaben nach adäquater Einarbeitung:**

- Verkauf von kommerziellen Telekommunikationslösungen für Firmenkunden in Kärnten
- Aktive Akquisition von Neukunden sowie Support und Betreuung von Bestandskunden (B2B-Segment)
- Eigenverantwortliches Führen von Vertragsverhandlungen sowie zielorientierte eigenverantwortliche Umsetzung von Projekten
- Mitwirkung bei der Produktentwicklung im Kontext leitungsgebundener Telekommunikationssysteme
- Enge Zusammenarbeit mit Querschnittsbereichen im Konzern

#### **Ihr Profil zum Bewerbungszeitpunkt:**

- Qualifizierte abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung zumindest auf Maturaniveau, oder abgeschlossener Studienabschluss (FH/Universität)
- Mehrjährige Außendienst-Erfahrung im technischen Umfeld
- Kenntnisse in den Themenbereichen kommerzielle Telekommunikation
- Hohe Kundenorientierung sowie Erfahrung im direkten Kundenkontakt
- Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke
- Sicheres Auftreten, hohe Belastbarkeit, Flexibilität und Stressresistenz
- Hohe Teamfähigkeit und Eigeninitiative
- Überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft, Eigeninitiative und Selbstständigkeit
- Bereitschaft zur Aus- und Weiterbildung

#### **Was bieten wir Ihnen noch:**

Für die Position wird ein marktkonformes Brutto-Monatsentgelt ab EUR 3.262,50 geboten. **Je nach konkreter Qualifikation und adäquater Berufserfahrung ist ein höheres Entgelt möglich.**

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**